



Colli Vicentini



CASE STUDY VITEVIS

Vitevis Cantine Società Cooperativa Agricola nasce formalmente il 1 luglio 2015 dall'unione di 3 Cantine Sociali della Provincia di Vicenza, Cantina Colli Vicentini di Montecchio Maggiore (fondata nel 1955), Cantina di Gambellara (1947) e la Cantina Val Leogra di Malo (1961).

Cresciute nel valore della cooperazione, queste tre realtà sentono la necessità di dare vita ad un'unica cantina con l'obiettivo di penetrare con efficacia i mercati internazionali e di mettere a sistema i rispettivi punti di eccellenza, ottimizzando costi e investimenti, valorizzando i vini prodotti a beneficio di tutti i soci e del territorio in generale.

Oltre 2.200 ettari di vigneto, 1.500 viticoltori conferitori e una produzione media annua stimata in 370mila quintali di uva, con un forte potenziale di crescita che potrebbe tradursi in futuro in 10 milioni di bottiglie tra vini fermi e spumanti, grazie a un moderno impianto produttivo e nuovi investimenti, questi sono i numeri di Vitevis Cantine.

Per gestire numeri così importanti occorre dotarsi di un sistema ERP adeguato in termini di efficienza e flessibilità e di una infrastruttura Hardware solida e scalabile in grado di garantire un alto livello di sicurezza, di crescita e di business continuity.

Un severo banco di prova

Studio Pragma, software house che da anni sviluppa software specifico per le aziende vinicole, presenta un progetto di revisione del sistema informativo che prevede l'inserimento dell'ERP Pragma J nelle sedi di Montecchio e



Gambellara.

Pragma J è la soluzione completa e flessibile, studiata per aziende vinicole e cooperative che svolgono attività di produzione, imbottigliamento, commercio e distribuzione.

Nella fase di progettazione si è dovuto considerare di riunire realtà aziendali diverse tra loro, server, database, gestionali e metodi di lavoro differenti, in una nuova azienda con obiettivi di business ambiziosi.



Come piattaforma hardware per il nuovo ERP si è studiato un sistema basato sulla virtualizzazione di server con un sistema evoluto di repliche e backup per garantire la sicurezza e la business continuity durante i periodi "critici" come la vendemmia e per garantire le vendite al dettaglio.

Si è deciso di implementare un collegamento HDSL ad alta velocità tra le sedi su cui convogliare il traffico dati e voce con linea ADSL come backup.

Dati i tempi ristretti e la vendemmia alle porte la Direzione di Vitevis ha accettato la proposta di Studio Pragma e si è dato inizio al progetto. In breve tempo i tecnici di Studio Pragma hanno installato il sistema personalizzandolo nei dettagli con un impatto minimo sull'attività quotidiana della nuova azienda. Ora Vitevis gestisce al meglio la comunicazione, il Q.D.C. e la vendemmia dei Soci attraverso il portale

Webconf e JCONF, amministrazione ciclo attivo e passivo magazzino e produzione con JCONT , Laboratorio ,analisi e operazioni di cantina con JLAB, Business intelligence e reporting direzionale con JREP. Completa il quadro un efficiente sistema di archiviazione documentale integrato, tutto all'interno di un unico ERP.



Il Cda di Vitevis

La parola al Cliente:

Luca Zanetti responsabile amministrativo:

“Ritengo che il nuovo prodotto sia molto valido e innovativo rispetto al vecchio gestionale anche se non ho ancora avuto modo di esaminarlo in tutta la sua potenzialità. Comunque il giudizio è senza dubbio positivo”.

Valeria Quaggiotto responsabile vendite estero:

“E’ stata una piacevole sorpresa, All’inizio un po’ di difficoltà dovute più che altro a problemi organizzativi interni e di adattamento , una volta

capito il funzionamento dei nuovi programmi si è rivelato molto semplice eseguire operazioni e soprattutto controlli su attività che prima era molto difficile effettuare. Inoltre ho visto che il prodotto ha notevoli potenzialità che potranno tornarci utili a breve.

Progettato per la gestione della cantina moderna

Con PragmaJ il business è sempre sotto controllo, quindi, in linea con un modo di lavorare che soprattutto nel settore vinicolo è sempre più dinamico e flessibile. Indispensabile sia per monitorare i reparti con l'attenzione e la velocità di aggiornamento dei dati che il contesto dei mercati impone, sia per consentire di estrapolare informazioni che possono diventare risorse preziose per il reparto commerciale. Perché oggi, si sa, le diverse funzioni aziendali sono sempre più interconnesse e PragmaJ - con la sua capacità di integrazione, facilità di utilizzo e versatilità - è pronto a supportare le aziende di ogni dimensione.

www.studio-pragma.it

www.vitevis.com